

Программа конференции «Sales идеи»:

9:30 – 9:40

Регистрация участников.

9:40 – 10:00

Приветственный кофе.

10:00 – 10:25

Открытие конференции. Регламент. Панельная дискуссия

У Вас будет уникальная возможность задать вопросы спикерам по тематике форума.

10:30 – 11:25

Система найма «продажников»

Спикер: Ольга Бараева

Бизнес-тренер; Директор по продажам федеральной риэлторская компании "Этажи"; педагог-психолог.

11:30 – 12:25

«Эмоции в продажах»

Спикер: Анна Зиньковская

Основатель/Директор/ Бизнес-тренер «Центра Бизнес Образования «ПРОдвижение», бизнес-консультант, социальный психолог, степень МВА. В сфере дополнительного профессионального образования с 2001г. Консультант в области управления человеческими ресурсами, практикующим бизнес - тренером и психологом ряда компаний России в различных сферах бизнеса.

Пошаговая система достижения больших результатов в своей жизни за меньшее время, включая освоение простых и полезных инструментов коучинга , для самостоятельного применения.

12:30 – 13:55

«Рецепт успеха подбора работающей команды»

Спикер: Ирина Жуковская

Бизнес-тренер; Психолог; Помощник депутата Законодательного собрания по кадровым вопросам; Специалист по профессиональной диагностике персонала «Код безопасности».

**Возможны изменения в программе*